

ストライクの 関与先事業承継 (M&A) 支援サービスのご案内

提携企業の(株)ストライクが、関与先の事業承継問題のM&Aによる解決をサポートいたします。

中小企業の課題を解決する M&A 活用法

事業承継型

M&A

相続人による譲渡
光学部品製造 | 関東 | 売上10億

前代表取締役の夫が急死。妻が代表取締役に就任したものの経営については関与していなかった。競合他社による社員の引き抜き工作も見受けられ不安が増大し、安定した会社に経営を委ねたいと考え譲渡することにした。



成長戦略型

若手経営者による譲渡

カーディーラー | 中部 | 売上100億

M&A

22歳で創業し20年経過する中、会社をさらに成長させていく上で、オーナー会社ではなく安定した組織にしたいと考えた。特に資本を強化する必要性を感じ、大手投資会社から資本を受け入れ、積極的な成長戦略を実現できる環境を整備した。

こんなお悩み

ございませんか？

- ふさわしい後継者がいない
- 第三者に譲渡した時の価格を知りたい
- 株主が分散している
- 所有者(株主)と経営者(社長)が異なる
- 事業を整理、精算したい

一つでも当てはまったら

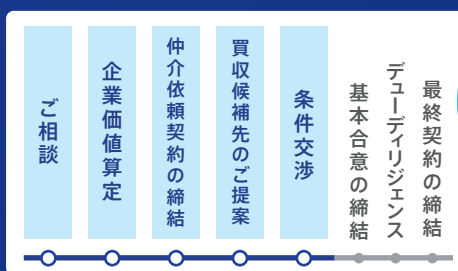
「自社の企業価値」と

「自社を譲渡できる候補先がいるか」

を確認してみませんか。

- 着手金
- 月額報酬
- 企業価値算定費用

ストライクは、 いたしません。



ご検討段階の
お手続きは
すべて無料

¥0



納得のお相手先が見つかるまで安心してご検討いただけます。
ぜひストライクにご相談ください。

お問い合わせ・ご相談はこちら

埼玉県税理士協同組合提携企業 **株式会社ストライク**

コンサルティング部
パートナー営業推進部1課

大野 早紀

MAIL
ono.sa@strike.co.jp

TEL
080-7221-0859

